

## INFORME DE ACTUALIZACIÓN DE LA CALIFICACIÓN

Fecha de Corte al 31 de Diciembre de 2020

### ELECTROBAN S.A.E.C.A. Programa de Emisión Global PEG G7

Calificación sobre la Emisión y la Solvencia del Emisor		
PEG G7	CALIFICACIÓN	ACTUALIZACIÓN
Fecha de Corte	31-Mar-2020	31-Dic-2020
Solvencia	pyBBB	pyBBB
Tendencia	Estable	Sensible (-)

BBB: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.

*"La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión o su emisor."*

## FUNDAMENTOS DE LA CALIFICACIÓN

### ANÁLISIS DE SOLVENCIA DEL EMISOR

RISK MÉTRICA mantiene la Calificación de **pyBBB** reduciendo la tendencia de Estable a **Sensible (-)**, para la Solvencia y el Programa de Emisión Global **PEG G7**, de la empresa ELECTROBAN S.A.E.C.A., con fecha de corte al 31 de Diciembre de 2020, en base a los siguientes aspectos que inciden mayormente sobre el perfil de riesgo de la empresa, considerando su evolución dinámica en los últimos años:

PRINCIPALES FORTALEZAS
Mantenimiento de adecuados niveles de solvencia patrimonial durante los últimos años, mediante la constante capitalización de utilidades y aportes de capital, registrando un importante aumento del capital integrado en el 2019 y 2020.
Mantenimiento de adecuados indicadores de liquidez durante los últimos años, con elevado nivel de capital de trabajo, aunque ha registrado ajustados flujos de caja operativos, debido a la disminución de las ventas y los cobros netos.
Adecuada estructura operacional y tecnológica, con adecuado nivel de eficiencia operacional y adecuada rotación de inventario, aunque ha registrado una disminución de la rotación de la cartera crediticia con aumento del ciclo operacional.
Buen posicionamiento del negocio con reconocida marca en su segmento de mercado, fortalecido por una extensa red de sucursales y una diversificada cartera de productos y servicios.
PRINCIPALES RIESGOS
Cartera de créditos concentrada en segmento de clientes con alta sensibilidad y vulnerabilidad, respecto a las condiciones variables de la economía, lo que reduce la capacidad de crecimiento y de recuperación de la cartera crediticia.

Disminución de las ventas, los activos y los créditos en el 2020, lo que ha generado menores ingresos operativos en relación con el volumen de las operaciones, derivando en la reducción de la rentabilidad y de los márgenes de utilidad, lo que estuvo explicado en parte por la coyuntura económica adversa derivada de la pandemia del covid-19.

Aumento de la morosidad respecto a la cartera y al patrimonio durante los últimos años, con importante volumen de refinanciaciones y ventas de créditos incobrables, lo que genera una mayor exposición de los activos al riesgo de crédito, registrando en el 2020 una disminución de las reservas para provisiones.

Aumento del endeudamiento con respecto al margen operativo en los últimos años, registrando un nivel alto en el 2020 para el tipo de negocio, con disminución de la cobertura de las obligaciones.

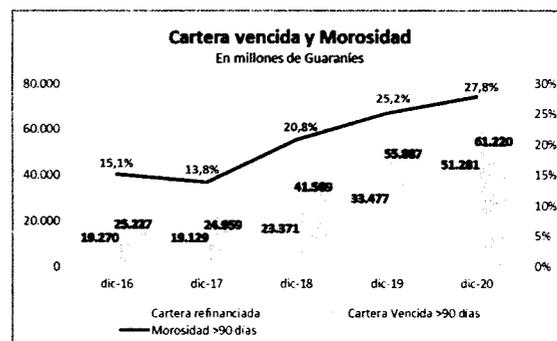
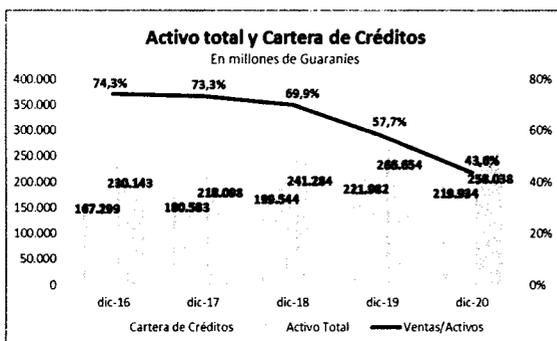
Aumento del apalancamiento financiero en los últimos años, lo que derivó en un mayor costo de financiamiento en relación con el margen operativo, afectando la capacidad de generación de un adecuado resultado financiero en el 2020.

La **Tendencia Sensible (-)** refleja las menores expectativas sobre la situación general de ELECTROBAN S.A.E.C.A., debido al deterioro de la calidad de los activos crediticios y a la disminución de los márgenes de utilidad, con tendencia decreciente en los últimos años, en especial durante el 2020 debido a la pandemia del covid-19. La morosidad y las refinanciaciones con respecto a la cartera y al patrimonio neto, han alcanzado niveles altos para el tipo de negocio, lo cual ha generado una mayor exposición de la solvencia patrimonial.

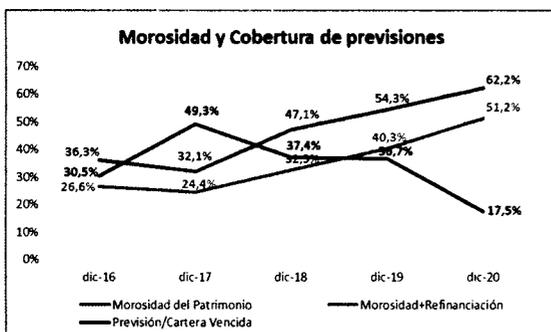
El apalancamiento financiero y el costo de financiamiento han aumentado en el 2020, registrando una tendencia creciente en los últimos años, lo que refleja una menor capacidad del negocio, para compensar la estructura de costos incluyendo las pérdidas por provisiones. La empresa ha incrementado su endeudamiento en los últimos años para sostener el crecimiento del negocio, derivando en una mayor carga financiera, lo que junto a los menores ingresos operativos, han limitado la capacidad de la empresa para generar adecuados márgenes de utilidad. Esta situación se ha evidenciado en el 2020, debido a los efectos de la pandemia del covid-19, lo que ha generado la disminución de las ventas y de la recuperación de los créditos, derivando en la disminución de la utilidad neta

La Categoría de **pyBBB** se sustenta en los razonables indicadores de solvencia, endeudamiento y liquidez, fortalecidos por la consolidación y el continuo crecimiento del negocio, aunque su desempeño financiero y operativo han ido disminuyendo durante los últimos años. Si bien la empresa ha incrementado su endeudamiento para sostener el crecimiento del negocio durante los últimos años, lo que ha representado una mayor carga financiera para la empresa, el patrimonio también se ha incrementado mediante constantes capitalizaciones de utilidades, manteniendo un razonable nivel de solvencia patrimonial. Sin embargo, el principal factor de riesgo sigue siendo la morosidad y la calidad de los activos crediticios, debido a la concentración de la cartera de créditos en el segmento de clientes con ingresos medios y bajos, cuyos perfiles crediticios son más vulnerables a los ciclos económicos, lo que podría debilitar la solvencia de la empresa en el futuro, en caso de persistir o agravarse la situación económica de su mercado objetivo.

ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha registrado un importante crecimiento de su cartera crediticia y de sus activos en el periodo 2016-2019, registrando una disminución en el 2020. Sin embargo, dicho crecimiento ha estado acompañado por menor calidad de cartera y menor productividad del activo. El indicador de productividad medido por el ratio de Ventas/Activos, ha ido disminuyendo desde 74,3% en Dic16 a 43,6% en Dic20, reflejando una menor generación de ingresos operativos por cada unidad invertida del activo. Esto último se debió en parte al deterioro de la calidad de los activos crediticios, registrando una tendencia creciente de la morosidad desde 13,8% en Dic17 a 27,8% en Dic20, lo que sumado a las refinanciaciones y las ventas de cartera incobrable, han generado un alto nivel de exposición de la solvencia de la empresa.



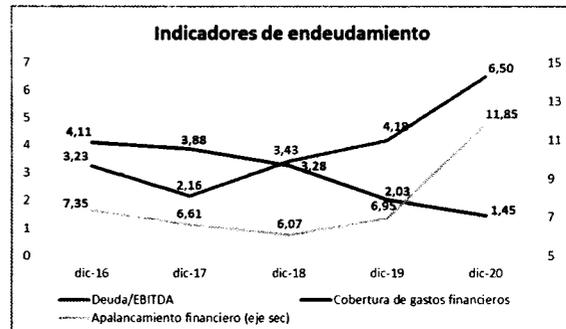
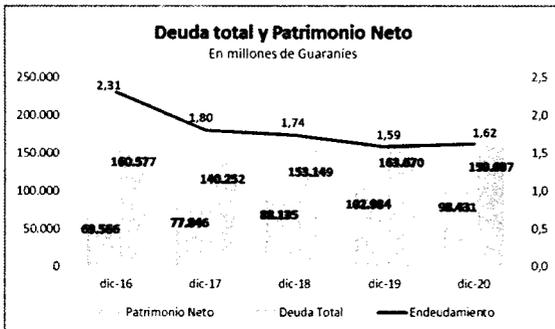
La cartera vencida ha ido aumentando en los últimos años, a pesar del incremento de las refinanciaciones y de las ventas de cartera incobrable. En el 2020 la cartera vencida se incrementó 9,5% desde Gs. 55.887 millones en Dic19 a Gs. 61.220 millones en Dic20, así como también la cartera refinanciada aumentó 53,2% desde Gs. 33.477 millones en Dic19 a Gs. 51.281 millones en Dic20. En consecuencia, el indicador de morosidad más las refinanciaciones aumentó desde 40,3% en Dic19 a 51,2% en Dic20. Asimismo, la morosidad respecto al patrimonio neto aumentó desde 54,3% en Dic19 a 62,2% en Dic20, siendo un nivel alto para el tipo de negocio.



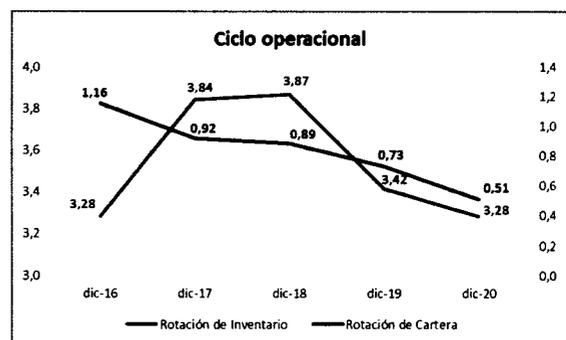
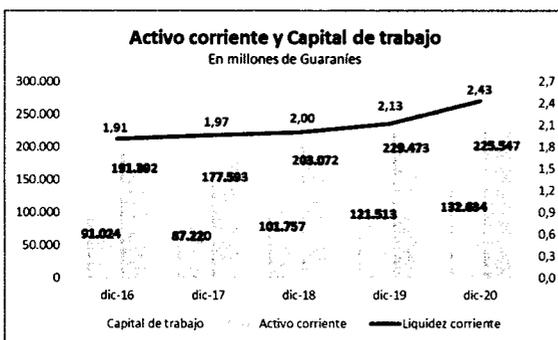
En el 2020 no se registraron pérdidas por previsiones, aunque se ha disminuido 47,8% las reservas para previsiones desde Gs. 20.507 millones en Dic19 a Gs. 10.712 millones en Dic20, lo que ha derivado en la disminución del indicador de cobertura de previsiones desde 36,7% en Dic19 a 17,5% en Dic20, siendo un nivel bajo para el tipo de negocio.

ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha financiado el crecimiento de su negocio con mayor endeudamiento, lo que se ha visto reflejado en el ratio de Deuda/EBITDA, el cual se ha incrementado desde 2,16 en Dic17 a 6,50 en Dic20, así como también el ratio de Deuda/Ventas ha aumentado desde 0,88 en Dic17 a 1,42 en Dic20, reflejando una menor productividad del endeudamiento.

La empresa también ha ido aumentando su capital y su patrimonio, lo que ha derivado en el mantenimiento de la solvencia patrimonial en razonables niveles de 38,6% en Dic19 y 38,1% en Dic20, lo que a su vez ha generado el mantenimiento del indicador de endeudamiento, en niveles razonables con tendencia decreciente desde 2,31 en Dic16 a 1,62 en Dic20. Sin embargo, el indicador de apalancamiento financiero ha registrado un considerable incremento, desde 6,07 en Dic18 a 6,95 a 6,95 en Dic19 y 11,85 en Dic20, lo que estuvo acompañado por la disminución del índice de cobertura de gastos financieros, el cual ha registrado una marcada tendencia decreciente desde 4,11 en Dic16 a 1,45 en Dic20, reflejando un mayor costo del financiamiento en relación con el margen operativo.

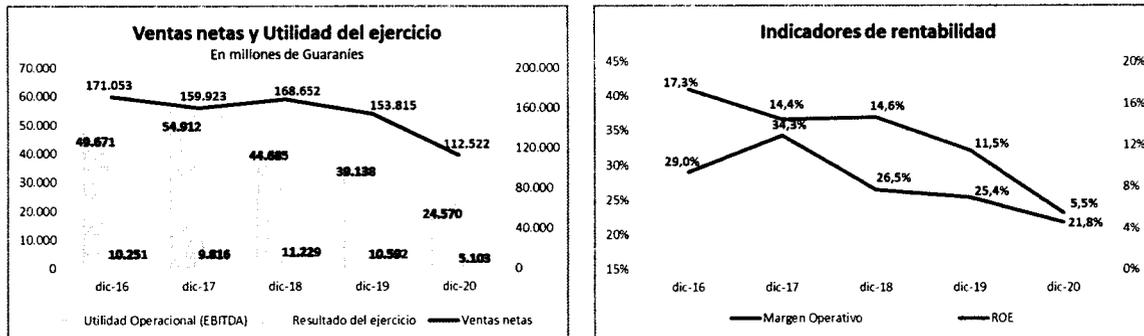


La liquidez corriente de la empresa ha registrado una tendencia creciente, desde 1,91 en Dic16 a 2,43 en Dic20, reflejando un adecuado calce financiero estructural de la empresa, lo que también ha derivado en un adecuado nivel de capital de trabajo, cuyo indicador ha ido aumentando desde 39,6% en Dic16 a 51,4% en Dic20, siendo estos indicadores adecuados para el giro del negocio. Sin embargo, el flujo de caja operativo ha registrado ajustados niveles en los años 2019 y 2020, debido principalmente a los menores ingresos operativos y las menores cobranzas, lo que se ha visto reflejado en la disminución de la rotación de los inventarios y de la cartera, desde 3,87 en Dic18 a 3,28 en Dic20 y desde 0,89 en Dic18 a 0,51 en Dic20, respectivamente.



Con respecto al desempeño financiero, la utilidad operacional (EBITDA) ha ido disminuyendo en los últimos años, lo que ha derivado en la reducción del margen operacional desde 34,3% en Dic17 a 21,8% en Dic20, así como también en la disminución de la rentabilidad del capital (ROE) desde 17,3% en Dic16 a 5,5% en Dic20, siendo estos niveles relativamente bajos para el tipo de negocio. En el 2020 el margen bruto también disminuyó desde 52,1% en Dic19 a 47,1% en Dic20.

Las ventas disminuyeron 26,8% en el 2020 desde Gs. 153.815 millones en Dic19 a Gs. 112.522 millones en Dic20, lo que derivó en la reducción de 37,2% de la utilidad operacional (EBITDA) desde Gs. 39.138 millones en Dic19 a Gs. 24.570 millones en Dic20. En consecuencia, la utilidad neta del ejercicio disminuyó 51,8% desde Gs. 10.592 millones en Dic19 a Gs. 5.103 millones en Dic20, a pesar que los gastos operativos y los gastos financieros se redujeron en el 2020.

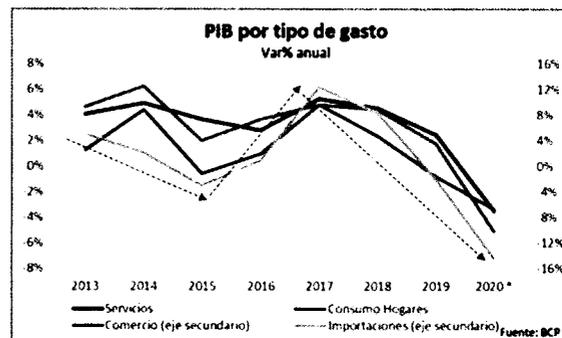
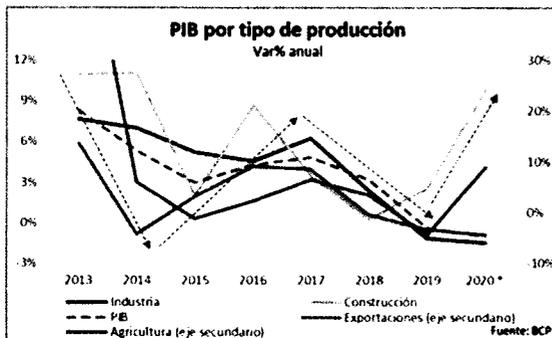


ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha logrado crecer y consolidarse en un negocio altamente competitivo, mediante una adecuada gestión operativa y estratégica, lo que le ha permitido conformar una importante cartera de clientes establecidos, alcanzando un sustancial crecimiento de sus activos crediticios en los últimos años. Sin embargo, su negocio se caracteriza por un ser rubro altamente sensible a los ciclos económicos, lo que se ha evidenciado en los años 2019 y 2020, en cuyo periodo se registró una marcada disminución de las importaciones de artefactos eléctricos y electrodomésticos, debido a la reducción de las compras de los consumidores y de las importaciones en general, lo que estuvo influenciado por la recesión económica del periodo 2018-2019 y por los efectos de la pandemia del covid-19 en el 2020.

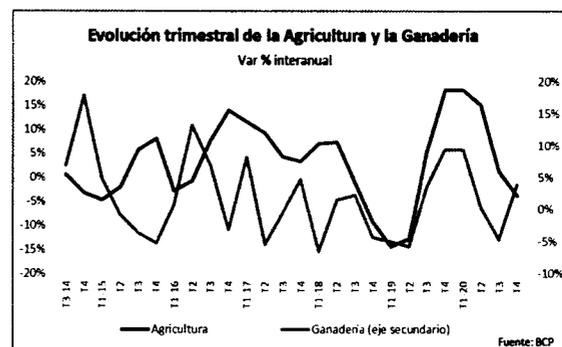
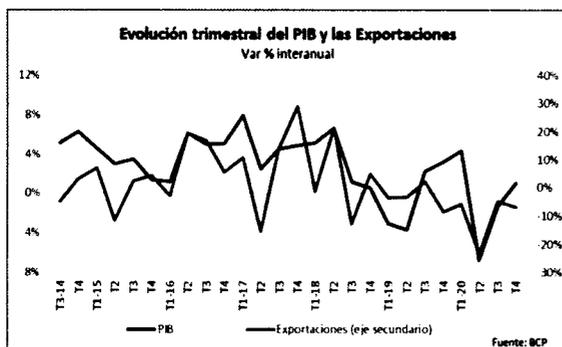
En este contexto de factores externos que afectan a la empresa, cuyo mercado objetivo ha sido más vulnerable al riesgo de crédito sistémico, se ha visto afectado su desempeño financiero y operativo en los últimos años, generando un deterioro de su cartera crediticia con menores márgenes de utilidad. Esta situación ha derivado en una menor capacidad de la empresa para vender y recuperar los créditos, lo que ha derivado en una abultada cartera vencida y refinanciada, registrando una alta participación de los créditos deteriorados, con respecto al patrimonio neto de la empresa, lo cual ha generado una mayor exposición de la solvencia patrimonial. Esto último, sumado al aumento del endeudamiento y del apalancamiento financiero, han generado una menor cobertura de las obligaciones y de los gastos financieros, lo que reduce la capacidad de la empresa de seguir apalancando el negocio.

## ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA Y LA INDUSTRIA

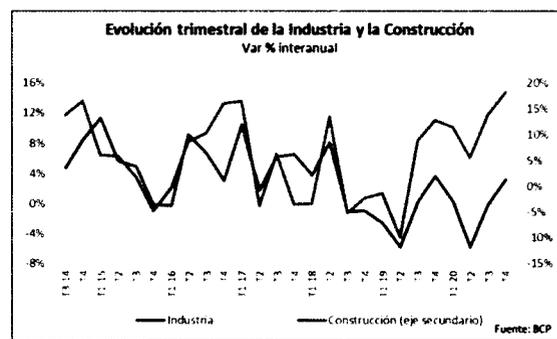
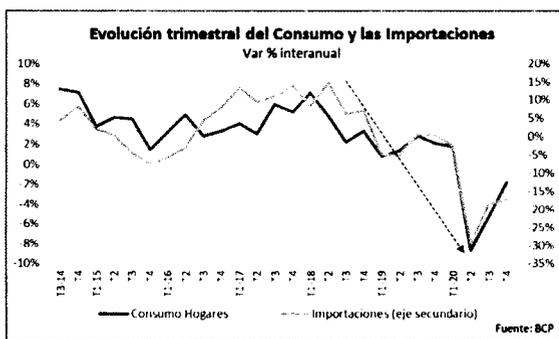
La economía del país se ha comportado de manera muy cíclica durante los últimos años. El periodo 2013-2015 fue un ciclo descendente con una marcada desaceleración de la economía, para luego repuntar con una tendencia positiva en los años 2016 y 2017. Sin embargo, en el periodo 2017-2019 la economía se ha vuelto a desacelerar, adquiriendo una tendencia decreciente que se agudizó en el año 2019, registrando bajas tasas de crecimiento en todos los sectores de la economía. La mala situación del sector agroexportador, ha sido la principal causa para que la economía en general registre esta tendencia contractiva en el periodo 2017-2019, lo que se ha evidenciado en la disminución de las tasas de crecimiento del PIB por tipo de producción, afectando a la industria, la construcción y las exportaciones, que también registraron una disminución en los años 2018 y 2019, aunque en el 2020 la agricultura y la construcción se recuperaron.



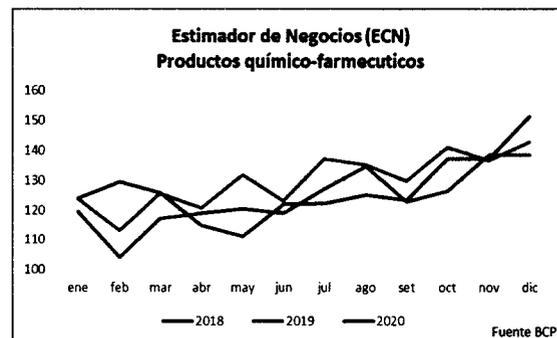
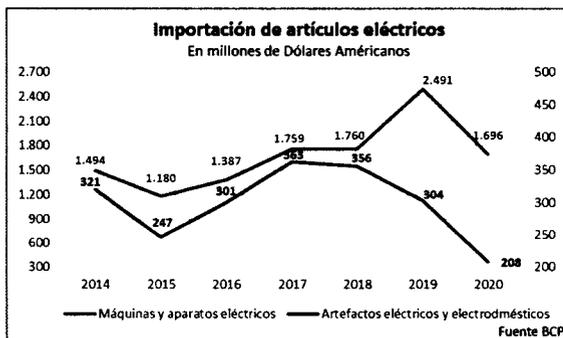
La contracción de los sectores de la producción, ha generado también una reducción de los sectores que gastan en la economía, los que han registrado una tendencia similar, alcanzado niveles mínimos en el 2020 debido a la pandemia del covid-19. Las cifras preliminares del año 2020, registran una reducción de -1% del PIB, así como también tasas negativas del PIB por tipo de gasto, de -3,5% en Servicios, -5,1% en Consumo, -6,8% en Comercio y -14,4% en Importaciones. En términos del evolutivo trimestral (var% interanual), la agricultura y la ganadería registraron una tendencia decreciente, desde el segundo trimestre del 2017 hasta el segundo trimestre del 2019, alcanzando tasas mínimas de -14,4% y -5,8% respectivamente, lo que derivó en una contracción del PIB registrando una tasa de -3,7% en el segundo trimestre del 2019. Esta recesión económica estuvo agravada en el 2020 por la pandemia del covid-19, lo que generó tasas negativas de crecimiento de los principales sectores de la economía, registrando el PIB una tasa mínima de -6,7% y las exportaciones de -23,3%.



El consumo y las importaciones registraron una marcada tendencia decreciente desde el año 2018, debido a la contracción económica de los años 2018 y 2019, agravada en el 2020 por el covid-19, lo que generó tasas mínimas históricas en el segundo trimestre del 2020, de -8,7% y -29,3% respectivamente, registrando una recuperación a partir del tercer trimestre del 2020, aunque todavía con bajas tasas de crecimiento. El sector de la industria también registró una tendencia similar, alcanzando una tasa mínima de -5,8% en el segundo trimestre del 2020, registrando una recuperación en el tercer y cuarto trimestre del 2020. Asimismo, el sector de las construcciones registró una tendencia similar a la industria, con una recuperación en el 2020, alcanzando tasas altas de crecimiento de 13,9% y 18,1% en el tercer y cuarto trimestre respectivamente.



En este contexto económico de fluctuaciones cíclicas, sumado a los efectos de la pandemia del covid-19, las importaciones de artefactos eléctricos y electrodomésticos registraron una tendencia decreciente desde el año 2018, disminuyendo desde US\$ 356 millones en el 2019 a US\$ 208 millones en el 2020. Asimismo, las importaciones de máquinas y aparatos eléctricos registraron una importante disminución en el 2020, desde US\$ 2.491 millones en el 2019 a US\$ 1.696 millones en el 2020. Esta situación estuvo reflejada en el Estimador de Negocios (ECN) del rubro de equipamientos para el hogar, cuyo indicador ha registrado un menor volumen de negocios en el 2020, con respecto al 2019 y 2018, aunque con una tendencia creciente a partir del último trimestre del año, lo que refleja la recuperación de las ventas y las importaciones de estos productos, generando una mejor expectativa para este rubro en el 2021.



## CARACTERÍSTICAS DE LA EMPRESA

### PROPIEDAD y ADMINISTRACIÓN

ELECTROBAN S.A.E.C.A. inició sus operaciones en el año 2007, en el rubro de venta y comercialización de electrodomésticos, motos, muebles y otros productos de consumo masivo, dirigido principalmente al segmento de clientes asalariados y trabajadores independientes. El capital social de la empresa está fijado en Gs. 150.000 millones, según la última modificación de sus estatutos sociales realizada en el año 2019, registrando un capital total integrado de Gs. 70.819 millones en Mar20. El capital accionario está compuesto por Gs. 21.416 millones de acciones ordinarias (30,24%) y por Gs. 49.403 millones de acciones preferidas de las clases A hasta L (69,76%). La propiedad está distribuida entre sus tres principales accionistas, quienes también son miembros del Directorio y está conformada por Jorge Achón, José Rivarola y Pedro Servín.

ACCIONISTAS	Cantidad de Acciones	Valor de Acciones	% Particip. en capital	% Particip. de voto
Principal accionista	22.729	11.364.500.000	16,05%	53,07%
Otros accionistas	20.103	10.051.500.000	14,19%	46,93%
<b>Acciones Ordinarias</b>	<b>42.832</b>	<b>21.416.000.000</b>	<b>30,24%</b>	<b>100,00%</b>
Clase A	4.874	2.437.000.000	3,44%	
Clase B	10.455	5.227.500.000	7,38%	
Clase C	5.500	2.750.000.000	3,88%	
Clase D	17.532	8.766.000.000	12,38%	
Clase E	5.026	2.513.000.000	3,55%	
Clase F	4.790	2.395.000.000	3,38%	
Clase G	10.000	5.000.000.000	7,06%	
Clase H	630	315.000.000	0,44%	
Clase I	10.000	5.000.000.000	7,06%	
Clase J	10.000	5.000.000.000	7,06%	
Clase K	10.000	5.000.000.000	7,06%	
Clase L	10.000	5.000.000.000	7,06%	
<b>Acciones Preferidas</b>	<b>98.807</b>	<b>49.403.500.000</b>	<b>69,76%</b>	<b>0,00%</b>
<b>Total Acciones Emitidas</b>	<b>141.639</b>	<b>70.819.500.000</b>	<b>100,00%</b>	

En el 2019 el capital integrado aumentó 36,1% desde Gs. 45.804 millones en Dic18 a Gs. 62.359 millones en Dic19, con un nuevo incremento de 13,6% a Gs. 70.819 millones en Mar20, a través de la emisión de acciones preferidas por Gs. 25.000 millones. Con respecto al pago de dividendos, se ha adoptado una política conservadora de retención de utilidades durante los últimos años hasta el año 2018, aunque a partir del año 2019 los dividendos fueron distribuidos a tasas de 77,2% en el 2019 y 47,0% en el 2020. La política de la empresa no es acumular resultados, sino que más bien consiste en capitalizar utilidades y constituir reservas patrimoniales.

Integración de capital	2.015	2.016	2.017	2.018	2.019	2.020
Capital integrado inicial	30.762	33.262	43.109	43.109	45.804	62.359
Capitalización de resultados	2.500	1.081	0	2.695	0	0
Integración de capital	0	8.766	0	0	16.555	8.460
<b>Capital integrado al cierre</b>	<b>33.262</b>	<b>43.109</b>	<b>43.109</b>	<b>45.804</b>	<b>62.359</b>	<b>70.819</b>
Distribución de dividendos	2.015	2.016	2.017	2.018	2.019	2.020
Utilidad del año anterior	13.539	11.622	10.251	9.816	11.229	10.592
Pago de Dividendos	6.472	2.383	1.172	1.711	8.672	4.978
<b>% Distribución de Dividendos</b>	<b>47,8%</b>	<b>20,5%</b>	<b>11,4%</b>	<b>17,4%</b>	<b>77,2%</b>	<b>47,0%</b>

La conducción estratégica de la empresa está a cargo de sus principales accionistas, quienes forman parte del Directorio, siendo el Lic. Pedro Servín el Director Gerente General. La plana gerencial está compuesta por cinco áreas de línea, que son las Gerencias Administrativa-Financiera, Comercial, Riesgos, Cobranzas y Compras. Además se cuenta con tres áreas de apoyo como las Gerencias de Informática, Marketing y Talento Humano, así como también la unidad de Auditoría Interna. Tanto los Directores como los Gerentes poseen alto perfil técnico y vasta experiencia en el rubro. Asimismo, se cuenta con diversos comités para el seguimiento y toma de decisiones, como el Comité de Créditos, de Cobranzas, de TI, de Auditoría Interna, donde participan los Directivos y Gerentes. La empresa cuenta con una adecuada estructura operacional y un adecuado ambiente tecnológico, con todos los manuales y procedimientos necesarios para el buen funcionamiento del negocio, cuyos niveles de seguridad son similares a los bancos y financieras. En total se cuenta con un staff de 617 colaboradores al corte analizado.

### **GESTIÓN OPERATIVA**

La gestión del riesgo crediticio es desarrollada por la Gerencia de Riesgos, compuesta por el Gerente y un equipo de 4 analistas y 7 referencistas, además de un equipo de 4 Controllars. El proceso de crédito se encuentra centralizado y separado del área comercial, siendo esta segregación de roles un factor de fortaleza cualitativa en la gestión crediticia. Asimismo, se cuenta con un proceso automatizado con reglas y motores de decisión, basados en distintas variables internas y datos externos de burós de crédito, como BICSA e Informconf. Además se dispone de una herramienta de credit-scoring diseñada a medida del perfil de riesgo de los clientes de la empresa. De acuerdo a las reglas de negocios y los árboles de decisión, una solicitud de crédito puede ser aprobada o rechazada en forma automática, sin intervención de ningún analista, lo que brinda agilidad y eficiencia al proceso crediticio. Se cuenta con políticas y manuales de crédito, que se han ajustado a los diferentes productos y al perfil de riesgo de la cartera de clientes.

La gestión de cobranzas se basa en dos pilares fundamentales, la operativa y el control de cartera. La gestión operativa se realiza mediante el equipo interno de gestores y alianzas con agencias externas tercerizadas. Se cuenta con un software de gestión y llamadas predictivas, lo que permite una mayor productividad y eficiencia en la recuperación de los créditos. Asimismo, se cuenta con cobradores de calle con el apoyo de la herramienta CAST, utilizada por varias empresas del rubro, la cual consta de múltiples operatividades como de geoposicionamiento, con el que se puede visualizar un mapa de calor por zonas de cobranzas y tramos de mora, con métricas por distancias y kilometrajes recorridos, además de controles por tiempos de permanencias prolongadas. El control de cartera se basa en reportes ejecutivos, con mediciones de productividad por tramos de mora, y avances diarios de recupero, con detalle de tipos de cartera y canales de cobranzas, para lo cual se dispone de una herramienta de BI para la generación de tableros dinámicos. Se dispone bocas de cobranzas como Aquí Pago, Pago Express, Infonet y Documenta.

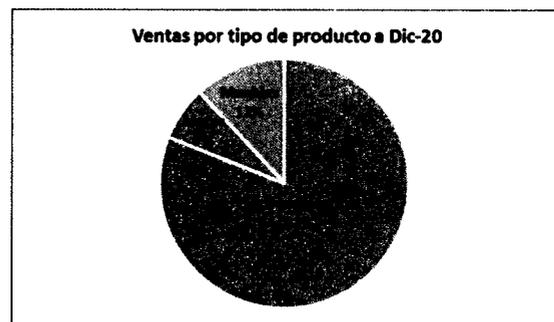
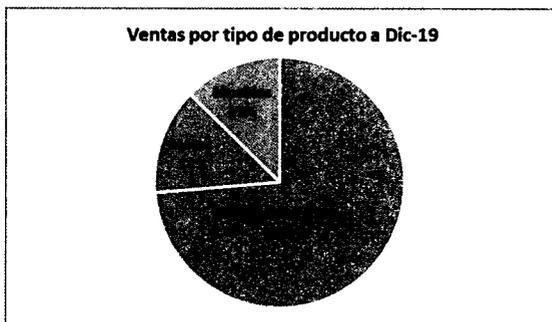
La empresa cuenta con un adecuado ambiente tecnológico, compuesto por equipos, redes y sistemas, que están controlados desde un datacenter ubicado en la casa matriz, el cual posee las condiciones necesarias de seguridad y funcionalidad, como climatización, sensores de humo y extinción de incendios, energía ininterrumpida con UPS con tablero eléctrico conectado a un tablero conmutador, que trabaja sobre la red de ANDE en situaciones normales, y con energía provista por un grupo generador en caso de caída de red principal. El generador tiene una capacidad máxima de 25Kva, y es de uso exclusivo para el Datacenter. Además se dispone de otro generador de 150KV para todo el edificio para la continuidad del negocio. Los equipos alojados en el Datacenter se encuentran distribuidos en dos racks tipo torre cerrados, un rack tipo torre abierto, y dos repisas de pared abiertas, con firewall y servidores de backup y virtualización. El centro de cómputos está replicado en un sitio alternativo con una empresa tercerizada. Se cuenta con controles de acceso con dispositivo biométrico (huellas dactilares). Se dispone de manuales de informática y de contingencia, cuyo desarrollo y control se encuentra a cargo de la Gerencia de Informática y Tecnología.

Con respecto al área de control, la empresa cuenta con la Gerencia de Auditoría Interna, encargada de controlar el cumplimiento de los procesos y procedimientos establecidos en las políticas y manuales internos, así como el cumplimiento de las normativas vigentes aplicables al negocio. Para el efecto, se cuenta con un plan anual de trabajo, donde se detallan los diversos controles a ser realizados, tanto en la casa matriz como en las sucursales. El proceso de control abarca las principales actividades de las áreas clave de la empresa, relacionadas con los aspectos administrativos y contables, con énfasis en el análisis de disponibilidades, créditos, inventarios, deudas comerciales y financieras, impuestos, recursos humanos y seguridad informática. La empresa no cuenta aún con procesos de gestión de calidad y control de riesgo operacional y de riesgo de lavado de dinero, aunque se han realizado importantes inversiones en sistemas y procesos, así como en la renovación de las tiendas como parte del posicionamiento estratégico hacia otros segmentos de clientes, con el apoyo de una firma consultora internacional, con el objetivo de implementar cambios integrales y asegurar resultados financieros sostenibles.

### **MODELO DE NEGOCIO**

El foco del negocio de ELECTROBAN S.A.E.CA. es la comercialización, distribución y financiamiento de electrodomésticos, y en menor medida también motos, muebles y otros productos para el hogar. El mercado objetivo del negocio, son los asalariados y trabajadores independientes, cuyo perfil de riesgo está caracterizado por ingresos medios y bajos. Por medio de acuerdos y alianzas con los principales proveedores del rubro, se comercializa una amplia gama de marcas reconocidas a nivel nacional e internacional, entre las que se encuentran Sony, Tokio, Philips, Midas, Panasonic, Whirlpool, Electrolux, LG, JBL, Samsung, Huawei, Kenton, Yamazuky, Milano, Caloi, entre otros. También se dispone de una marca propia "GALA" de electrodomésticos de procedencia china.

Un factor clave del modelo de negocio, además de la diversidad de productos, consiste en la variedad y alcance de los canales de venta. Le empresa comercializa sus mercaderías mediante 4 canales principales que son, su red de sucursales y salones comerciales, su fuerza de venta telefónica y de calle, sus alianzas externas y sus plataformas digitales (ecommerce). Estos canales de venta están apoyados por constantes promociones y campañas de marketing. Se cuenta actualmente con 31 sucursales distribuidas estratégicamente en Asunción, Gran Asunción y el interior del país, así como un numeroso equipo de vendedores que ofrecen en forma directa los productos a los clientes. Los ingresos provienen de la venta financiada de las mercaderías, en mayor proporción a través de los salones comerciales y la fuerza de venta externa. En el 2020, las ventas de electrodomésticos representaron el 74% de las ventas totales en Dic20, mientras que las motos el 14% y los muebles el 13%.



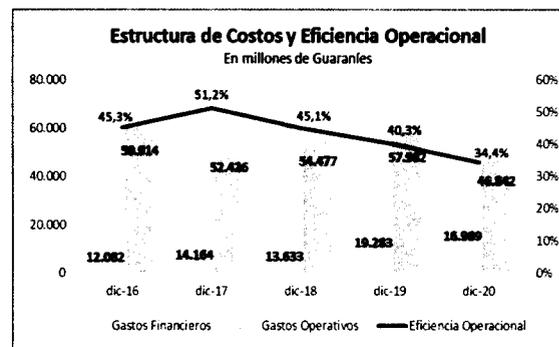
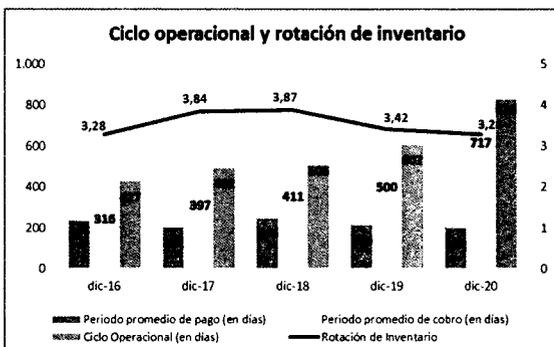
Otro aspecto fundamental del modelo de negocio es la red de logística propia, que posibilita la eficiencia en la entrega de productos tanto a clientes como a las sucursales en todo el país. El centro logístico cuenta con un espacio operativo de 4.121 m<sup>2</sup>. Adicionalmente, la compañía cuenta con una red de depósitos regionales, que en conjunto suman un espacio de almacenamiento adicional de 2.489 m<sup>2</sup>. Además se cuenta con 60 vehículos para el reparto de los productos, así como una herramienta que permite mapear a sus clientes, para luego poder realizar las entregas y las cobranzas.

La empresa posee un plan estratégico y un presupuesto anual, basado en 4 ejes claves que son el desempeño financiero, los procesos internos, el mercado y el cliente y el aprendizaje y el crecimiento. Se dispone de un mapa estratégico con metas y objetivos, así como sus respectivos indicadores para la medición y el seguimiento de los mismos. Al respecto, se realizan reuniones periódicas para evaluar los resultados obtenidos, en línea con el plan estratégico. Cada eje está planificado conforme a un presupuesto proyectado para cada año, con el detalle de las actividades programadas con sus respectivos responsables. Se tiene previsto revisar el plan estratégico durante el año, de acuerdo a las condiciones del mercado, en vista a que la coyuntura económica es aún incierta, debido a los efectos de la pandemia del covid-19.

## ANÁLISIS FINANCIERO DE LA EMPRESA

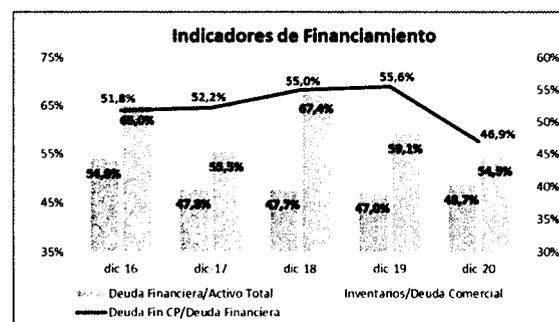
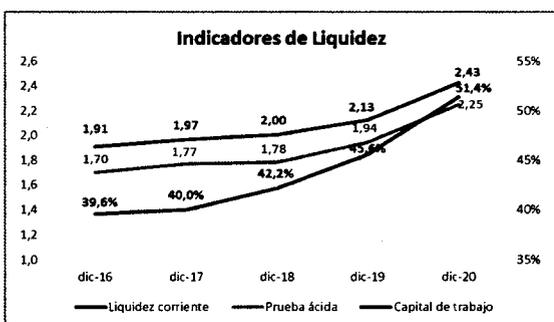
### GESTIÓN y EFICIENCIA OPERACIONAL

ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha mantenido una adecuada rotación de inventario, registrando una leve reducción en los últimos años desde 3,87 en Dic18 a 3,42 en Dic19 y 3,28 en Dic20. El ciclo operacional ha ido aumentando durante los últimos años, desde 427 días en Dic16 a 607 días en Dic19 y 828 días en Dic20, debido principalmente al aumento de la cartera de créditos, con respecto al volumen de ventas. Por este mismo motivo, la rotación de cartera y el índice de productividad de las ventas, han ido disminuyendo con tendencia decreciente, a pesar de la alta rotación de inventario, debido a la reducción de las ventas y los ingresos operativos. En consecuencia, la eficiencia operativa ha ido disminuyendo desde 51,2% en Dic17 a 40,3% en Dic19 y 34,4% en Dic20, reflejando una mayor estructura de costos en relación con el margen operacional, aunque la empresa cuenta con una adecuada estructura tecnológica y operativa, a la medida de su modelo de negocio.



### LIQUIDEZ y FINANCIAMIENTO

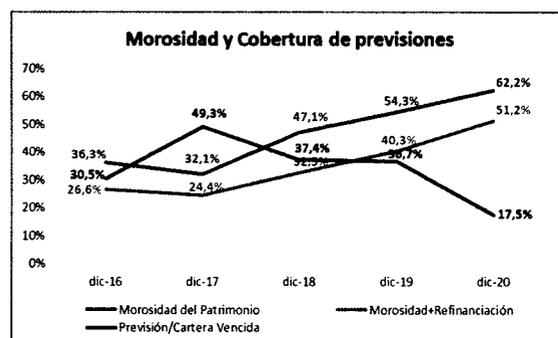
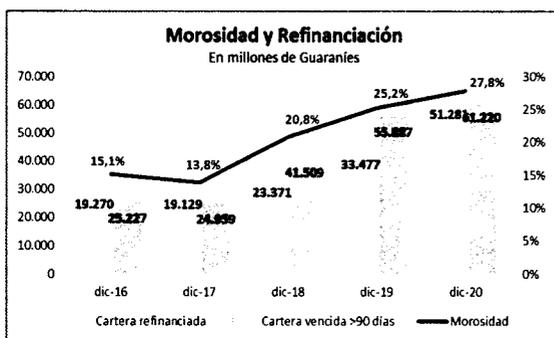
La liquidez corriente se ha mantenido en niveles adecuados durante los últimos años, reflejando un adecuado calce financiero estructural, cuyo indicador ha ido aumentando desde 1,91 en Dic16 a 2,43 en Dic20, lo que ha derivado en el incremento del índice de capital de trabajo desde 39,6% en Dic16 a 51,4% en Dic20, siendo estos indicadores adecuados con respecto al giro del negocio y al volumen de las operaciones. Sin embargo, el flujo de caja operativo ha registrado ajustados niveles durante los últimos años, debido principalmente a las menores ventas y las menores cobranzas.



Los activos han estado concentrados en el corto plazo, compuestos mayormente por las ventas a crédito, lo que ha generado un adecuado calce financiero respecto a la deuda de corto plazo. Los activos han estado financiados en forma proporcional, por recursos propios y por deuda financiera. El ratio de Deuda Financiera/Activos se ha mantenido en niveles adecuados, registrando 47,0% en Dic19 y 48,7% en Dic20. La deuda financiera, compuesta por deuda bancaria y bursátil, ha estado distribuida proporcionalmente en 46,9% a corto plazo en Dic20. Asimismo, los inventarios representaron el 54,5% de la deuda comercial en Dic20, siendo un adecuado nivel para el tipo de negocio.

### CALIDAD DE LA CARTERA CREDITICIA

La calidad de la cartera crediticia se ha ido deteriorando durante los últimos años, cuyo indicador de morosidad ha ido aumentando desde 13,8% en Dic17 a 27,8% en Dic20. La cartera vencida ha ido aumentando, así como también la cartera refinanciada, lo que ha generado el deterioro del indicador de calidad de la cartera, medido por la sumatoria de la morosidad y las refinanciaciones, desde 24,4% en Dic17 a 51,2% en Dic20, reflejando un alto porcentaje de créditos que no fueron recuperados. Asimismo, las ventas de cartera incobrable han representado un importante porcentaje de la cartera total, aunque ha ido disminuyendo durante los últimos años, desde 14,0% en Dic17 a 7,0% en Dic18 y 5,1% en Dic20. Este aumento del riesgo de crédito, ha quedado más expuesto debido a la disminución de las reservas para provisiones, lo que ha derivado en la reducción del indicador de cobertura desde 49,3% en Dic17 a 17,5% en Dic20.

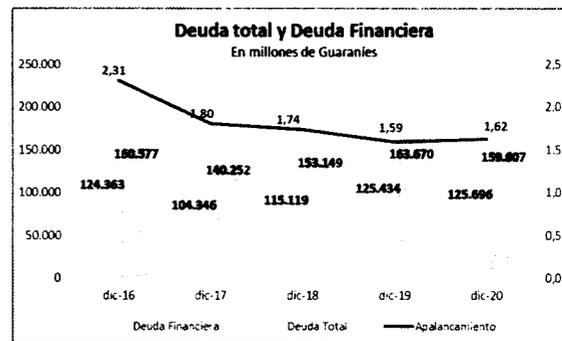
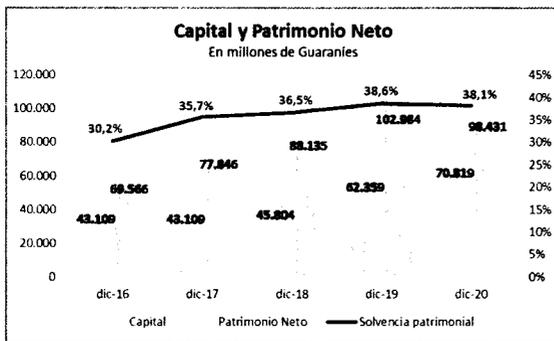


### SOLVENCIA y ENDEUDAMIENTO

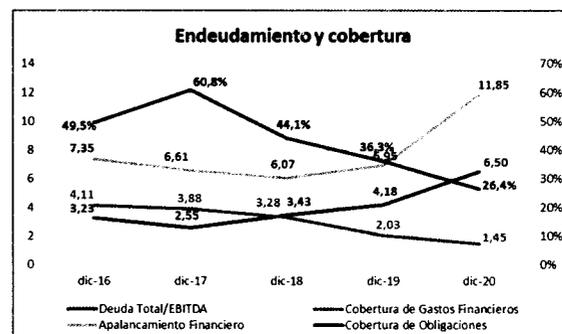
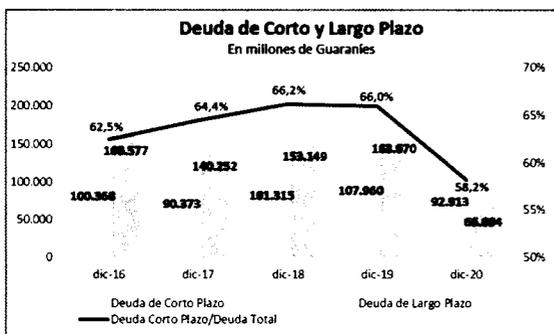
ELECTROBAN S.A.E.C.A. posee una razonable solvencia patrimonial, considerando su actual estructura de capital y fondeo, fortalecida por constantes capitalizaciones de utilidades retenidas, complementado con un razonable nivel de reservas. El índice de solvencia patrimonial, medido por el ratio de Patrimonio Neto/Activos Totales ha ido aumentando desde 30,2% en Dic16 a 38,1% en Dic20, reflejando una mayor cobertura de los activos operacionales solventados con recursos propios. El capital social integrado aumentó 36,1% en el 2019 desde Gs. 45.804 millones en Dic18 a Gs. 62.359, con un nuevo incremento de 13,6% en el 2020 a Gs. 70.819 millones en Dic20.



El aumento de la solvencia patrimonial ha derivado en la reducción del nivel de endeudamiento de la empresa, cuyo indicador ha ido disminuyendo desde 2,31 en Dic16 a 1,62 en Dic20. La deuda ha estado concentrada mayormente en el corto plazo, representando el 58,2% de la deuda total en Dic20, aunque esto se relaciona con la mayor concentración de los activos de corto plazo.



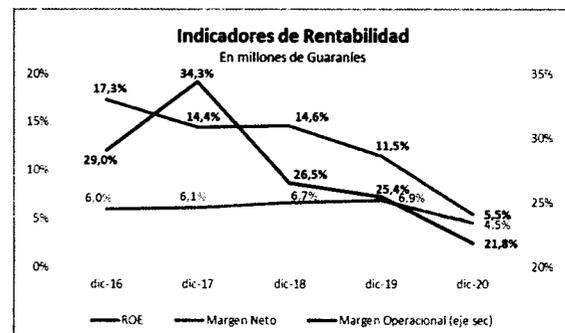
Aunque el nivel de endeudamiento del patrimonio ha ido mejorando, la deuda con respecto al margen operativo se ha ido debilitando, reflejando una menor capacidad de generación de ingresos por cada unidad de deuda. Esto último ha generado el deterioro los indicadores de cobertura, derivando en la disminución de la cobertura de las obligaciones desde 60,8% en Dic17 a 26,4% en Dic20, así como también la cobertura de gastos financieros se ha reducido desde 4,11 en Dic16 a 1,45 en Dic20. El ratio de Deuda/EBITDA ha ido aumentando desde 3,23 en Dic16 a 6,50 en Dic20, así como también el apalancamiento financiero aumentó desde 6,07 en Dic18 a 11,85 en Dic20, siendo estos niveles relativamente altos para el tipo de negocio.



## RENTABILIDAD y MÁRGENES DE UTILIDAD

La utilidad operacional (EBITDA) ha ido disminuyendo durante los últimos años, debido a la menor generación de ingresos operativos en relación con la estructura de costos operacionales. En consecuencia, el margen operacional medido por la Utilidad Operacional/Cartera ha ido disminuyendo desde 34,3% en Dic17 a 21,8 en Dic20%, lo que ha derivado en una menor capacidad para cubrir las pérdidas por provisiones y los gastos financieros.

En el 2020, la utilidad bruta disminuyó 34,0% desde Gs. 80.208 millones a Gs. 52961 millones en Dic20, lo que generó la disminución de 37,2% de la utilidad operacional (EBITDA) desde Gs. 39.138 millones en Dic19 a Gs. 24.570 millones en Dic20. En consecuencia, la utilidad neta del ejercicio disminuyó 51,8% desde Gs. 10.592 millones en Dic19 a Gs. 24.570 millones en Dic20, a pesar que la empresa no registró pérdidas por provisiones en el 2020, ya que fueron utilizadas las reservas para compensar en parte esa situación. El índice de rentabilidad (ROE) ha ido disminuyendo desde 17,3% en Dic16 a 5,5% en Dic20, siendo un nivel relativamente bajo para el tipo de negocio.



ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha podido crecer y consolidarse en un mercado muy competitivo y con alto riesgo sistémico, gracias a su adecuada capacidad de gestión estratégica del negocio, aunque con tendencia decreciente de su desempeño financiero. El crecimiento del negocio ha estado sustentado por una adecuada estructura financiera, con razonables niveles de endeudamiento y solvencia patrimonial, debido al constante aumento del capital de la empresa. Sin embargo, el costo del financiamiento ha ido aumentando en relación con el margen operativo, lo que sumado a la estructura de costos operativos, ha limitado la posibilidad de obtener mejores resultados financieros, lo que ha derivado en la disminución de los ratios de cobertura de la deuda y de los gastos financieros. Asimismo, el crecimiento de la cartera crediticia estuvo acompañado de un aumento de la morosidad, reflejando un deterioro de la calidad de los activos, lo que ha generado la necesidad de realizar mayores pérdidas por provisiones, aunque en el 2020 se ha decidido utilizar las reservas constituidas para ese efecto.

El principal desafío de ELECTROBAN S.A.E.C.A. para el año 2021, será contener la morosidad y mejorar la calidad de la cartera crediticia, manteniendo adecuados niveles de venta, de tal forma a seguir generando adecuados ingresos operativos, lo que permitirá mejorar la productividad del activo y la rentabilidad del capital. Asimismo, será fundamental aumentar los niveles de cobranza de la cartera crediticia, lo que contribuirá con mayores niveles de liquidez y flujos de caja operativos. Será un factor clave seguir diversificando el segmento de clientes, a través de la nueva unidad de negocios implementada desde el año 2019, consistente en préstamos directos de dinero a clientes con mejor perfil de riesgos.

## FLUJO DE CAJA PROYECTADO 2021 – 2027

CREDICENTRO S.A.E.C.A. proyecta para los próximos siete años, un flujo de caja basado exclusivamente en la generación de ingresos operativos, a partir del año 2022 mediante un sostenido y gradual aumento del volumen de sus ingresos operativos, a partir de las ventas y las cobranzas de su cartera de créditos. Por tanto, se proyecta un flujo de caja operativo positivo con tendencia creciente, ya que se espera una evolución favorable de la cartera y del volumen de las operaciones.

<b>ELECTROBAN S.A.E.C.A.</b>							
<b>En millones de Guaraníes</b>							
<b>FLUJO DE CAJA</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027</b>
Ingresos operativos	141.792	148.334	153.134	158.099	162.200	166.430	169.520
(-) Pago a proveedores	-69.673	-66.231	-68.341	-69.708	-71.102	-73.358	-74.825
(-) Gastos Operativos	-81.518	-80.773	-82.455	-83.918	-83.942	-84.647	-84.200
<b>Préstamos Bancarios</b>	<b>65.200</b>	<b>63.000</b>	<b>43.000</b>	<b>36.000</b>	<b>40.000</b>	<b>38.000</b>	<b>30.000</b>
Colocación de Bonos	18.500	0	15.000	15.000	0	0	0
Otros préstamos	8.041	0	0	0	0	0	0
Aporte Capital	5.000	0	0	0	0	0	0
<b>Total Ingresos Financieros</b>	<b>96.741</b>	<b>63.000</b>	<b>58.000</b>	<b>51.000</b>	<b>40.000</b>	<b>38.000</b>	<b>30.000</b>
Amortiz Capital préstamos bancarios	59.776	53.798	48.418	40.187	38.178	34.360	30.924
Amortiz Capital Emisión Bonos	21.000	10.500	12.500	15.000	9.000	12.500	7.500
Fondo mutuo/Inversiones	10.000	0	0	0	0	0	0
<b>Total Egresos Financieros</b>	<b>90.776</b>	<b>64.298</b>	<b>60.918</b>	<b>55.187</b>	<b>47.178</b>	<b>46.860</b>	<b>38.424</b>
<b>FLUJO DE CAJA</b>	<b>-3.434</b>	<b>32</b>	<b>-581</b>	<b>286</b>	<b>-22</b>	<b>-435</b>	<b>2.071</b>

Con respecto al flujo de caja financiero, se proyecta una evolución decreciente con saldos negativos a partir del año 2022, debido a que se tiene previsto ir amortizando la deuda bancaria y bursátil, manteniendo un ritmo decreciente del endeudamiento financiero, aunque para el 2021 se proyecta una nueva emisión de bonos bursátiles. Esta proyección financiera responde al superávit esperado del flujo de caja operativo, lo que será la principal fuente de recursos líquidos para capital operativo, y para realizar las amortizaciones de la deuda financiera. Sin embargo, se espera un flujo de caja neto ajustado durante el periodo proyectado, debido a la naturaleza del negocio que requiere el uso intensivo de capital operativo.

El principal riesgo que enfrenta ELECTROBAN S.A.E.C.A. es la incertidumbre sobre la situación económica de su mercado objetivo, debido a los efectos de la pandemia del covid-19 para el 2021, considerando que la calidad de la cartera crediticia se ha ido deteriorando durante los últimos años. Por tanto, el flujo de caja proyectado podría variar de acuerdo a distintos escenarios. Será fundamental fortalecer la posición de liquidez con inversiones financieras temporales, lo que será un respaldo importante al capital operativo de la empresa. Asimismo, será fundamental seguir capitalizando la empresa mediante aportes y retención de utilidades.

## RESUMEN DE LAS CARACTERÍSTICAS DEL INSTRUMENTO

<b>PROGRAMA DE EMISIÓN GLOBAL (PEG) G7</b>	
Aprobación	Acta del Directorio N° 706 de fecha 25/Ago/2020
Denominación	G7
Tipo	Bonos
Monto y Moneda	Gs. 30.000.000.000.- (Guaraníes Treinta Mil Millones)
Cortes mínimos	Gs. 1.000.000.- (Guaraníes Un Millón)
Plazo de emisión	Entre 730 días y 2.008 días (2 y 5,5 años)
Garantía	Garantía Común.
Pago de capital e interés	A ser definida en cada serie.
Rescate anticipado	Conforme a lo establecido en el Art. 58 de la Ley 5810/2017 y la Resolución BVPASA N° 1013/11 de fecha 25/11/2011.
Destino de los fondos	Los fondos obtenidos serán destinados en un 100% para sustitución de deudas financieras de corto plazo a largo plazo.
Agente intermediario	CADIEM Casa de Bolsa S.A.

Este Programa de Emisión, junto con las emisiones vigentes y la deuda financiera total, fueron considerados para evaluar la capacidad de endeudamiento y la solvencia de ELECTROBAN S.A.E.C.A., de acuerdo a la situación financiera actual de la empresa y al Flujo de Caja Proyectado. De esta forma, se ha evaluado el impacto de estas emisiones de bonos, sobre los principales indicadores de Liquidez, Solvencia y Rentabilidad, a fin de determinar la importancia relativa del endeudamiento de la empresa, sobre la generación de utilidades y la sostenibilidad del negocio.

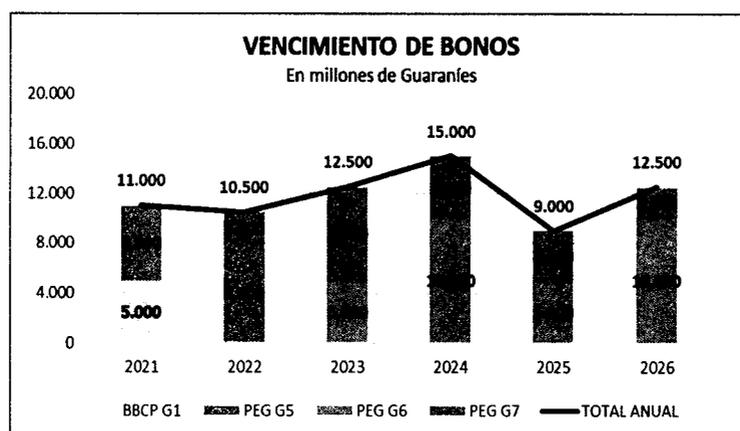
Como resultado del análisis y la proyección de distintos escenarios, se puede concluir que la empresa cuenta con moderado margen para seguir apalancando el negocio, considerando que los gastos financieros han adquirido un peso relevante en la estructura de costos, lo que sumado al deterioro de la cartera crediticia, podría afectar la capacidad de generación de futuras utilidades operativas, sobre todo teniendo en cuenta que aún continúan las repercusiones de la crisis económica por la pandemia del covid-19, sobre la economía en general y sobre el mercado objetivo de la empresa en particular.

## ANTECEDENTES DE LAS EMISIONES VIGENTES y CANCELADAS

ELECTROBAN S.A.E.C.A. ha emitido y colocado un total de 8 Programas de Emisión de Bonos por un total de Gs. 119.850 millones, cuyo saldo de capital vigente a la fecha de este informe fue de Gs. 70.500 millones, incluyendo el programa de bonos de corto plazo BBCP G1, el cual fue autorizado y colocado por Gs. 15.000 millones, en 3 series de Gs. 5.000 millones cada uno. El último Programa de largo plazo PEG G7, fue emitido por Gs. 21.500 millones en 9 series. También ha sido autorizado por la CNV, el Programa de Bonos de Corto Plazo BBCP G2 por Gs. 10.000 millones pendiente de emisión y colocación.

Programa	Año de Emisión	Monto Emitido y colocado	Pagado	Saldo Vigente
PEG G1	2.010	5.000.000.000	5.000.000.000	0
PEG G2	2.012	5.000.000.000	5.000.000.000	0
PEG G3	2.013	3.350.000.000	3.350.000.000	0
PEG G4	2.014	20.000.000.000	20.000.000.000	0
PEG G5	2.016	20.000.000.000	6.000.000.000	14.000.000.000
PEG G6	2.019	30.000.000.000	0	30.000.000.000
PEG G7	2.020	21.500.000.000	0	21.500.000.000
BBCP G1	2.020	15.000.000.000	10.000.000.000	5.000.000.000

De acuerdo al cronograma de vencimiento del capital de los bonos emitidos, las mayores amortizaciones se realizarán en los años 2020 y 2021, por un total de Gs. 16.000 millones en el 2020 y Gs. 21.000 millones en el 2021, correspondientes a los programas PEG 4, PEG G5 y el BBCP G1. El PEG G4 será cancelado en el presente ejercicio, mientras que el BBCP G1 será cancelado en el 2021 y el PEG G5 en el 2022. Los vencimientos del PEG G6 y PEG G7 están distribuidos en series escalonadas, para ser amortizados durante los próximos años, cuyo último vencimiento está previsto para el año 2026.



## RESUMEN DE CARTERA Y RATIOS FINANCIEROS

<b>ELECTROBAN S.A.E.C.A.</b>						
<b>PRINCIPALES RATIOS</b>	<b>dic-16</b>	<b>dic-17</b>	<b>dic-18</b>	<b>dic-19</b>	<b>dic-20</b>	<b>Var%</b>
Cartera de Créditos	167.299	180.583	199.544	221.982	219.934	11,2%
Cartera vencida >90 días	25.227	24.959	41.509	55.887	59.784	34,6%
Morosidad >90 días	15,1%	13,8%	20,8%	25,2%	27,2%	21,0%
Morosidad del Patrimonio Neto	36,3%	32,1%	47,1%	54,3%	60,7%	15,2%
Reserva para Previsión	7.688	12.307	15.507	20.507	10.712	32,2%
Índice de Cobertura de Previsiones	30,5%	49,3%	37,4%	36,7%	17,9%	-1,8%
Liquidez Corriente	1,91	1,97	2,00	2,13	2,43	6,0%
Prueba Ácida	1,70	1,77	1,78	1,94	2,25	9,0%
Ratio de Efectividad	15,6%	2,3%	4,5%	5,3%	4,5%	17,3%
Capital de Trabajo	91.024	87.220	101.757	121.513	132.634	19,4%
Índice de Capital de Trabajo	39,6%	40,0%	42,2%	45,6%	51,4%	8,1%
Pasivo Corriente/Pasivo Total	62,5%	64,4%	66,2%	66,0%	58,2%	-0,3%
Deuda Financiera/Activo Total	54,0%	47,8%	47,7%	47,0%	48,7%	-1,4%
Inventarios/Deuda Comercial	65,0%	55,5%	67,4%	59,1%	54,5%	-12,3%
Rotación de Inventario	3,28	3,84	3,87	3,42	3,28	-11,7%
Rotación de Cartera	1,16	0,92	0,89	0,73	0,51	-17,8%
Ciclo Operacional (en días)	427	492	506	607	828	20,0%
Periodo promedio de cobro (en días)	316	397	411	500	717	21,6%
Periodo promedio de pago (en días)	237	202	246	216	199	-12,3%
Apalancamiento Operativo	3,67	3,28	3,28	2,52	2,30	-23,1%
Solvencia (Recursos propios)	30,2%	35,7%	36,5%	38,6%	38,1%	5,7%
Cobertura de las Obligaciones	49,5%	60,8%	44,1%	36,3%	26,4%	-17,8%
Apalancamiento	2,31	1,80	1,74	1,59	1,62	-8,5%
Apalancamiento Financiero	7,35	6,61	6,07	6,95	11,85	14,4%
Cobertura de Gastos Financieros	4,11	4,58	3,28	2,03	1,45	-38,1%
Deuda Total/EBITDA	3,23	2,55	3,43	4,18	6,50	22,0%
Deuda Total/Ventas	0,94	0,88	0,91	1,06	1,42	17,2%
Rentabilidad del Activo (ROA)	4,5%	4,5%	4,7%	4,0%	2,0%	-14,6%
Rentabilidad del Patrimonio (ROE)	17,3%	14,4%	14,6%	11,5%	5,5%	-21,5%
Margen Bruto	54,0%	53,6%	53,2%	52,1%	47,1%	-1,9%
Margen Operativo (EBITDA)	29,0%	34,3%	26,5%	25,4%	21,8%	-4,0%
Margen Operativo Neto	7,7%	7,5%	8,1%	8,1%	5,4%	0,1%
Margen Neto	6,0%	6,1%	6,7%	6,9%	4,5%	3,4%
Ventas/Activo Total	74,3%	73,3%	69,9%	57,7%	43,6%	-17,5%
Eficiencia Operacional	53,7%	64,1%	49,8%	48,8%	46,4%	-2,1%
Gastos Operativos/Ingresos Operativos	31,8%	27,4%	30,6%	34,0%	35,8%	11,1%
Gastos Admin./Utilidad Bruta	23,1%	21,8%	21,3%	27,0%	37,7%	26,8%
Costo de Mercaderías/Ventas	46,0%	46,4%	46,8%	47,9%	52,9%	2,2%

**CUADRO COMPARATIVO DEL BALANCE Y ESTADO DE RESULTADOS**

<b>ELECTROBAN S.A.E.C.A.</b>						
En millones de Guaraníes						
<b>BALANCE</b>	<b>dic-16</b>	<b>dic-17</b>	<b>dic-18</b>	<b>dic-19</b>	<b>dic-20</b>	<b>Var%</b>
Disponibilidades	15.649	2.077	4.594	5.744	4.150	-27,8%
Créditos	146.394	152.849	171.857	198.678	200.203	0,8%
Inventarios	20.722	17.899	22.936	20.162	16.107	-20,1%
Otros	8.627	4.768	3.685	4.889	5.087	4,0%
<b>Activo Corriente</b>	<b>191.392</b>	<b>177.593</b>	<b>203.072</b>	<b>229.473</b>	<b>225.547</b>	<b>-1,7%</b>
Créditos	20.905	27.734	27.687	23.304	19.731	-15,3%
Derechos fiduciarios	5.203	0	0	0	0	---
Bienes de uso	6.822	5.645	4.745	5.761	4.612	-19,9%
Inversiones	4.976	6.019	2.296	5.119	5.868	14,6%
Otros	845	1.107	3.484	2.997	2.280	-23,9%
<b>Activo No Corriente</b>	<b>38.751</b>	<b>40.505</b>	<b>38.212</b>	<b>37.181</b>	<b>32.491</b>	<b>-12,6%</b>
<b>ACTIVO TOTAL</b>	<b>230.143</b>	<b>218.098</b>	<b>241.284</b>	<b>266.654</b>	<b>258.038</b>	<b>-3,2%</b>
Deuda Comercial	31.889	32.265	34.022	34.098	29.532	-13,4%
Deuda Bancaria	60.406	49.489	58.285	53.724	38.636	-28,1%
Deuda Bursátil	4.000	5.000	5.000	16.000	20.366	27,3%
Otros	4.073	3.619	4.008	4.138	4.379	5,8%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>100.368</b>	<b>90.373</b>	<b>101.315</b>	<b>107.960</b>	<b>92.913</b>	<b>-13,0%</b>
Deuda Bancaria	19.657	14.457	21.278	10.951	16.332	49,1%
Deuda Bursátil	40.552	35.422	30.556	44.759	50.362	12,5%
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>60.175</b>	<b>68.572</b>	<b>51.834</b>	<b>55.790</b>	<b>66.094</b>	<b>19,7%</b>
<b>PASIVO TOTAL</b>	<b>160.577</b>	<b>140.252</b>	<b>153.149</b>	<b>163.670</b>	<b>159.607</b>	<b>-2,5%</b>
Capital	43.109	43.109	45.804	62.359	70.819	13,6%
Reservas	16.206	23.671	30.148	30.033	22.509	-25,1%
Resultado acumulado	0	1.250	954	0	0	---
Resultado del Ejercicio	10.251	9.816	11.229	10.592	5.103	-51,8%
<b>PATRIMONIO NETO</b>	<b>69.566</b>	<b>77.846</b>	<b>88.135</b>	<b>102.984</b>	<b>98.431</b>	<b>-4,4%</b>
Ventas Netas	171.053	159.923	168.652	153.815	112.522	-26,8%
Costo de Mercaderías	-78.634	-74.218	-78.988	-73.607	-59.561	-19,1%
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>92.419</b>	<b>85.705</b>	<b>89.664</b>	<b>80.208</b>	<b>52.961</b>	<b>-34,4%</b>
Otros ingresos operativos	17.166	21.633	9.498	16.912	18.451	9,1%
Gastos de Ventas	-38.550	-33.772	-35.358	-36.298	-26.892	-25,9%
Gastos de Administración	-21.364	-18.654	-19.119	-21.684	-19.950	-8,0%
<b>Utilidad Operacional Neta (UOII)</b>	<b>29.661</b>	<b>32.202</b>	<b>34.695</b>	<b>28.128</b>	<b>24.570</b>	<b>-13,2%</b>
Previsiones	-22.343	-26.402	-15.136	-5.282	-26	-99,5%
Depreciación	-2.125	-2.374	-2.192	-2.045	-1.478	-27,7%
<b>Utilidad Operacional Neta (UAI)</b>	<b>5.193</b>	<b>3.426</b>	<b>17.367</b>	<b>20.796</b>	<b>23.066</b>	<b>12,3%</b>
Gastos Financieros	-12.082	-14.164	-13.633	-19.283	-16.989	-11,9%
<b>Utilidad Ordinaria</b>	<b>13.121</b>	<b>11.972</b>	<b>13.724</b>	<b>12.528</b>	<b>6.077</b>	<b>-51,5%</b>
Resultado no operativo	-1.780	-896	-1.389	-670	-974	45,4%
<b>Utilidad antes de Impuestos</b>	<b>11.341</b>	<b>11.076</b>	<b>12.335</b>	<b>11.858</b>	<b>5.103</b>	<b>-57,3%</b>
Impuesto a la Renta	-1.090	-1.260	-1.106	-1.266	0	-100,0%

La emisión y publicación de la Calificación de Solvencia y del Programa de Emisión Global PEG G7 de la empresa ELECTROBAN S.A.E.C.A., se realiza conforme a lo dispuesto por la Ley N° 3.899/09 y la Resolución CNV CG N° 06/19.

Corte de calificación:	31 de Diciembre de 2020
Fecha de calificación:	15 de Julio de 2021
Fecha de publicación:	15 de Julio de 2021
Calificadora:	<b>RISKMÉTRICA S.A. Calificadora de Riesgos</b> Bernardino Caballero 1.099 entre Sucre y Tte. Duarte – Asunción Tel: 021-328-4005 Cel 0981-414481 Email: <a href="mailto:info@riskmetrica.com.py">info@riskmetrica.com.py</a>

		<b>CALIFICACIÓN LOCAL</b>	
<b>ELECTROBAN S.A.E.C.A.</b>		<b>CATEGORÍA</b>	<b>TENDENCIA</b>
<b>Programa de Emisión Global PEG G7</b>		<b>pyBBB</b>	<b>Sensible (-)</b>
BBB: Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una suficiente capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de debilitarse ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.			

***“La calificación de riesgo no constituye una sugerencia o recomendación para comprar, vender, mantener un determinado valor o realizar una inversión, ni un aval o garantía de una inversión, emisión o su emisor.”***

Mayor información sobre esta calificación en:  
[www.riskmetrica.com.py](http://www.riskmetrica.com.py)

**Información general sobre la calificación de ELECTROBAN S.A.E.C.A.**

- 1) Esta calificación está basada en la metodología de evaluación de riesgos, establecida en el Manual de Empresas Emisoras y/o Emisiones de Acciones y Deudas, el cual está disponible en la página web de RISKMÉTRICA.
- 2) Esta calificación de riesgos no es una medida exacta sobre la probabilidad de incumplimiento de deudas, ya que no se garantiza la calidad crediticia del deudor.
- 3) Esta calificación no constituye una auditoría externa, ni un proceso de debida diligencia, y se basó exclusivamente en información pública y en la provisión de datos por parte de ELECTROBAN, por lo cual RISKMÉTRICA no garantiza la veracidad de dichos datos ni se hace responsable por errores u omisiones que los mismos pudieran contener. Asimismo, está basada en los Estados Financieros auditados al 31 de Diciembre de 2020 por la firma Consultora Alemana Paraguaya.
- 4) RISKMÉTRICA utiliza en sus calificaciones el uso de signos (+/-), entre las escalas de calificación AA y B. La asignación del signo a la calificación final, advirtiéndose una posición relativa de menor (+) o mayor (-) riesgo dentro de cada categoría, en virtud a su exposición a los distintos factores de riesgo evaluados de conformidad con la metodología de calificación.
- 5) RISKMÉTRICA hará un seguimiento de los efectos de la pandemia del virus covid-19, sobre la economía y el sistema financiero durante el 2021.

Aprobado por: **Comité de Calificación**  
**RISKMÉTRICA S.A.**

